

LIMHILL Renewable Energy GmbH



Tivolistr. 16
79104 Freiburg
Tel.: +49 761 59519 432
Mobil: +49 162 1006997
E-mail: m.limberg@limhill.com
Website: www.limhill.com

Michael Limberg, Managing Director

A empresa LIMHILL, cuja missão principal são as energias renováveis na Europa e em África, dispõe de mais de 25 anos de experiência em fotovoltaico, 250 MWp em projetos realizados e na gestão de 120 instalações fotovoltaicas.

As instalações vão desde as pequenas instalações no telhado até aos grandes parques solares; desde o fotovoltaico puro até às instalações híbridas com múltiplos geradores e acumuladores; desde sistemas ligados à rede até *mini-grids* completamente autónomas. Os serviços da LIMHILL englobam:

- **Desenvolvimento do Projeto:** O objetivo do desenvolvimento de projetos de energias renováveis é a obtenção de direitos sobre projetos de valor, mediante a negociação e celebração de contratos adequados do ponto de vista económico e jurídico. Com base num estudo de mercado e numa análise de implantação, a LIMHILL desenvolve projetos de energia renováveis incluindo todas as análises necessárias, cálculos e contratos, de modo a elaborar direitos credíveis (*bankable*) sobre os projetos.
- **Engenharia – Procurement – Construção:** O objetivo da realização de projetos de energias renováveis é a realização de um ativo financeiro qualitativamente elevado através de um processo integral e completo. Com base nas características locais, a LIMHILL elabora projetos de energias renováveis com os melhores componentes e fornecedores, organiza a entrega *Just-In-Time* dos materiais e dos serviços, dirige o processo de construção e realiza testes de entrada em funcionamento e de fornecimento.
- **Asset-Management:** O objetivo da gestão de instalações de energias renováveis é a maximização dos rendimentos das instalações através da otimização dos desempenhos técnicos e económicos. Com base em análises técnicas e económicas das instalações, a LIMHILL assume pelo proprietário todas tarefas operacionais, controla o cumprimento dos contratos e obrigações contratuais, acompanha os fornecedores O&M e otimiza todas os processos operacionais, de modo a maximizar o valor e a rentabilidade das instalações.
- **Financiamento do Projeto:** Um processo estruturado é a chave para um financiamento bem-sucedido de cada etapa individual. A LIMHILL aconselha os seus clientes em financiamentos a longo prazo e no investimento ou alienação das suas instalações energéticas.
- **Gestão de projeto:** A assunção de maiores responsabilidades num projeto, é a ideia subjacente da LIMHILL para abordar uma gestão de projeto. A empresa apoia os seus clientes com as suas competências e experiências na implementação bem-sucedida dos seus projetos.



As vantagens em resumo:

- Elevada qualidade
- Soluções individualizadas (Engenharia e financiamento)
- End-to-End-/Gestão de projeto integral
- Equipa sólida e experiente

Projetos de referência:

- 60 kWp montados no telhado de um armazém de bricolagem, com um sistema de montagem desenvolvido pela LIMHILL, que contempla todas as diretivas de construção para a utilização de fotovoltaico em telhados de vidro.
- Múltiplos parques solares com 660 kWp (EPC) até a parques fotovoltaicos de 27 MWp (gestão de projeto e coordenação EPC).
- Mais de 120 sistemas fotovoltaicos (Asset-Management).

Pesquisa de parceiros locais:

A *LIMHILL Renewable Energy GmbH* pretende estabelecer contactos com:

- Hotéis;
- Redes locais (Micro-Grids / Off-Grid);
- Empresas com grandes necessidades de sistemas de refrigeração / entrepostos frigoríficos / pesca;
- Fornecedores de energia: parques ligados à rede com armazenamento de apoio à rede.

