



Unternehmensberatung POS



Soestestraße 5
26676 Barbel
Tel.: +49 172 822 4282
Fax: Keine Angaben
E-mail: Peer-Olav.Schmidt@gmx.de
Website: www.themis-solar.de

Peer-Olav Schmidt, Gerente

A consultora *Unternehmensberatung POS* oferece serviços de consultoria há quase 10 anos nas áreas do desenvolvimento do mercado, *Business Development*, gestão intercultural, desenvolvimento e lançamento de produtos, mediação de contactos e abordagem ao mercado português e dos PALOP.

Os parceiros da consultora são principalmente fabricantes e empresas prestadores de serviços alemães do setor das energias renováveis. São empresas que produzem painéis fotovoltaicos e armazenamentos de energia, bem como prestadores de serviços nas áreas da instalação e exploração de centrais produtoras de eletricidade a partir de fontes renováveis. Os clientes diversos da *Unternehmensberatung POS* representam uma vasta gama de operadores de mercado, tais como investidores, projetistas, empresas instaladoras e empresas gestoras, entre outros. A consultoria abrange a escolha do local, escolha da forma jurídica, recrutamento, controlo de custos, financiamento, elaboração e implementação de estratégias de marketing assim como conceitos de comercialização, gestão de qualidade, bem como conceitos eficientes para as operações. Além disso, trata dos assuntos burocráticos.

As soluções técnicas estão desenvolvidas pelos clientes ou já estão disponíveis e comprovadas. Igualmente, as soluções estão adaptadas às necessidades específicas dos respetivos locais. Para garantir um sucesso sustentado, um acompanhamento a longo prazo é essencial e, igualmente, requerido pelos clientes.





As vantagens em resumo:

- Desenvolvimento estratégico de acordo com o mercado e a cultura local
- Redes locais
- Conhecimentos profundos sobre os produtos e os mercados

Projetos de referência:

- Cerca de 250 sistemas de autoconsumo para empresas industriais e de serviços alemãs e portuguesas em Portugal
- Eletrificação de uma escola em São Tomé
- Serviços de consultoria para a entrada no mercado brasileiro
- Business Development para a SOLARWORLD AG em Portugal e nos países PALOP
- Organização comercial para a BOSCH SOLAR ENERGY em Portugal e nos países PALOP

Pesquisa de parceiros locais:

A *Unternehmensberatung POS* pretende estabelecer contactos com:

- Consumidores diretos no setor do turismo, p. ex. unidades com sistemas de ar condicionado e sistemas de irrigação;
- Empresas do setor da indústria transformadora;
- Cooperativas e associações;
- Empresas instaladoras;
- Projetistas;
- Empresas públicas e privadas com interesse na utilização das energias renováveis.

